

PROGRAMA
Segundo semestre 2021

Prof. Sergio Cortés

Nombre del curso	DERECHO DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES
Naturaleza (obligatorio, optativo o electivo)	Optativo
Requisitos	Contratos
Número de Créditos	6
I. Descripción del curso	El curso busca entregar a los alumnos las herramientas fundamentales para redactar un contrato internacional y conocer el sistema uniforme de contratación internacional y arbitraje comercial internacional en Chile.
II. Objetivos Generales	<ol style="list-style-type: none">1.- Introducción al Derecho de los Negocios Internacionales.2.- Conocer el sistema chileno de Contratación Internacional y arbitraje comercial internacional en Chile.3.- Redacción de los principales contratos internacionales.
III. Objetivos específicos	<ol style="list-style-type: none">1.- Enseñar a los alumnos cómo redactar un contrato internacional. Cláusulas fundamentales.

	<p>2.- Redacción de cláusulas arbitrales en contratos internacionales.</p> <p>3.- Principios Unidroit sobre Contratos Mercantiles Internacionales, de 2016.</p> <p>4.- Entregar herramientas para interpretar y utilizar adecuadamente las actuales normas del Derecho chileno sobre contratos internacionales.</p>
<p>IV. Contenidos</p>	<p>1.- Introducción al Derecho de los Negocios Internacionales.</p> <p>2.- Redacción de contratos internacionales.</p> <p>3.- Arbitraje Comercial Internacional.</p> <p style="text-align: center;">CAPÍTULO I</p> <p style="text-align: center;">INTRODUCCIÓN AL DERECHO DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES</p> <p>1.- Derecho de los Negocios Internacionales. Una nueva disciplina.</p> <p>2.- Bienes inmateriales y Derecho de la Competencia.</p> <p>3.- Propiedad Intelectual. Regímenes normativos de protección.</p> <p>4.- Competencia desleal y defensa a la libre competencia. Extraterritorialidad y Derecho antitrust.</p> <p>5.- Sociedades y constitución de off shore en el extranjero.</p> <p>6.- Contratos internacionales. Generalidades. Compraventa internacional de mercaderías y contrato de transporte aéreo, marítimo, terrestre y multimodal. Incoterms 2020.</p>

- 7.- Contratos de financiación: leasing internacional; factoring internacional y swaps.
- 8.- Contratos de seguro y reaseguro internacionales.
- 9.- Contratos de colaboración: distribución internacional y transferencia internacional de tecnología.
- 10.- Insolvencia transfronteriza y su regulación internacional y en Chile (Ley 20.720).
- 11.- Arbitraje Comercial Internacional como método de solución de controversias.

CAPÍTULO II

LOS CONTRATOS INTERNACIONALES Y SU REGULACIÓN EN AMÉRICA, EUROPA Y ESTADOS UNIDOS

- 1.- Introducción.
- 2.- El régimen jurídico general de los contratos internacionales en Chile.
- 3.- La Convención de México de 1994 sobre Obligaciones Contractuales Internacionales.
- 4.- El Reglamento Roma I de 2009 sobre ley aplicable a las obligaciones contractuales (Europa).
- 5.- Los Principios UNIDROIT sobre contratos comerciales internacionales de 2010.
- 6.- Restatement Second (EE.UU) y Código Uniforme de Comercio de los Estados Unidos de América.

CAPÍTULO III

REDACCIÓN DE CONTRATOS INTERNACIONALES (PRIMERA PARTE)

1.- Negociación y técnicas de redacción de contratos internacionales.

2.- Contenido del contrato internacional.
Cláusulas más frecuentes.

- Cover Page;
- Preámbulo
- Definiciones
- Incoterms 2020
- Force Majeure
- Hardship
- Cláusulas penales
- Revisión de precios
- Cesión de créditos
- Due Diligence
- Cláusula de confidencialidad
- Cláusula de exclusividad
- Cláusulas tributarias
- Incumplimiento esencial
- Cláusulas en precontratos
- Idioma
- Gastos.

3.- En particular: cláusula de elección de ley y cláusula de arbitraje.

	<p style="text-align: center;">CAPÍTULO IV</p> <p style="text-align: center;">REDACCIÓN DE CONTRATOS INTERNACIONALES (SEGUNDA PARTE)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.- Compraventa internacional de mercaderías. 2.- Agencia internacional. 3.- Contrato internacional de distribución. 4.- Contrato internacional de Joint Ventures 5.- Contrato internacional de transferencia de tecnología. 6.- Contrato de franquicia internacional. 7.- Contrato de transporte multimodal 8.- Contratos de construcción internacional y modelos FIDIC. <p style="text-align: center;">CAPÍTULO IV</p> <p style="text-align: center;">ARBITRAJE COMERCIAL INTERNACIONAL</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.- Ley 19.971, sobre Arbitraje Comercial Internacional. 2.- Convención de Nueva York de 1958 sobre Reconocimiento y Ejecución de Laudos Arbitrales
<p>V. Régimen de asistencia</p>	<p>Libre</p>
<p>VI. Controles y ponderación de los mismos</p>	<p>Evaluación Desarrollo de casos y <u>Trabajo práctico en grupo:</u> Redacción de un contrato internacional.</p>

	<p><u>EXAMEN:</u></p> <p>El curso será dividido en grupos y cada uno de ellos deberá elaborar una demanda en arbitraje internacional sobre la base de un caso que girará sobre una controversia ficticia referida a los contratos internacionales que hayan elaborado durante el semestre (evaluación parcial). Las demandas serán intercambiadas entre los equipos para que elaboren contestación.</p> <p>Los equipos defenderán los memoriales de demanda y contestación que hayan realizado durante el semestre ante un panel arbitral especialmente convocado al efecto.</p>
<p>VII. Metodología</p>	<p>Redacción de contratos. Curso teórico en cuanto a la materia de contratos y arbitraje. Curso práctico en cuanto a la redacción de contratos internacionales.</p>
<p>VIII. Bibliografía</p>	<p><u>Bibliografía meramente referencial</u></p> <p>1.- Derecho de los Negocios Internacionales José Carlos Fernández Rozas, 2019, Editorial Iustel, Madrid.</p> <p>2.- An International Restatement of Contract Law: The UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts Michael Joachim Bonell, Transnational Publishers, 1997 (Fundamental)</p>

	<p>3- Derecho del Comercio Internacional Chileno, Esplugues Motta, Carlos y Guerrero Bécar, José Luis. Tirant Lo Blanch, 2021</p> <p>Además de otros textos y artículos que serán indicados por el profesor y subidos a la plataforma de ucursos.</p>
<p>PLANIFICACIÓN DEL CURSO</p>	<p>Semana 1 1.- Derecho de los Negocios Internacionales. Una nueva disciplina. 2.- Bienes inmateriales y Derecho de la Competencia.</p> <p>Semana 2 3.- Propiedad Intelectual. Regímenes normativos de protección. 4.- Competencia desleal y defensa a la libre competencia. Extraterritorialidad y Derecho antitrust.</p> <p>Semana 3 5.- Sociedades y constitución de off shore en el extranjero.</p> <p>Semana 4, 5 y 6 6.- Contratos internacionales. Generalidades. Compraventa internacional de mercaderías y contrato de transporte aéreo, marítimo, terrestre y multimodal. Incoterms 2020.</p> <p>Semana 7 7.- Contratos de financiación: leasing internacional; factoring internacional y swaps. 8.- Contratos de seguro y reaseguro internacionales.</p> <p>Semana 8 9.- Contratos de colaboración: distribución internacional y transferencia internacional de tecnología.</p> <p>Semana 9 10.- Insolvencia transfronteriza y su regulación internacional y en Chile (Ley 20.720).</p> <p>Semana 10 y 11 11.- Arbitraje Comercial Internacional como método de solución de controversias.</p> <p>Semana 12 2.- El régimen jurídico general de los contratos internacionales en Chile. 3.- La Convención de México de 1994 sobre Obligaciones Contractuales Internacionales.</p> <p>Semana 13 4.- El Reglamento Roma I de 2009 sobre ley aplicable a las obligaciones contractuales (Europa).</p> <p>Semana 14 5.- Los Principios UNIDROIT sobre contratos comerciales internacionales de 2010.</p>

6.- Restatement Second (EE.UU) y Código Uniforme de Comercio de los Estados Unidos de América.

Semana 15, 16, 17 y 18

REDACCIÓN DE CONTRATOS INTERNACIONALES