



PROGRAMA	
Nombre del curso	<i>Derecho Civil VII – Contratos Parte Especial – 2º semestre 2019</i>
Naturaleza del curso	<i>Obligatorio</i>
Equipo docente	<i>Joaquín Recart y José Ignacio Azar</i>
Descripción del curso	Estudio pormenorizado de los principales contratos civiles y comerciales.
Objetivos generales	Comprender y aplicar las reglas particulares de los contratos civiles y comerciales, con excepción de las sociedades.
Objetivos específicos	Diferenciar distintas clases de contratos, en particular según su estructura, sus efectos y la función que cumplen. Comprender y aplicar las reglas que rigen cada uno de los contratos materia de este curso. Utilizar los contratos para satisfacer necesidades concretas.
Contenidos	PRIMERA PARTE CUESTIONES GENERALES §1. Breve alusión a la Teoría General del Acto Jurídico y del Contrato (Remisión a Derecho Civil II). §2. Clasificación y clasificaciones de los Contratos (Remisión a otros derechos que estudian algunos contratos especiales: Derecho del Trabajo, Derecho Minero, etc.). Señalar qué contratos se estudian en este curso y por qué razones. § 3. Contratos preparatorios A. Período precontractual (Remisión a Derecho Civil II) (i) Obligaciones, deberes de información y de confidencialidad (ii) Responsabilidad y ruptura de negociaciones B. Tipos de contratos preparatorios (i) Acuerdos en principio/cierre de negocios (ii) Contrato de promesa a) Concepto y clasificación b) Requisitos c) Efectos, cumplimiento y extinción (iii) Contrato de opción SEGUNDA PARTE ALGUNOS CONTRATOS EN PARTICULAR §4. Contratos de intercambio de bienes A. Compraventa civil



	(i) Concepto, características, clasificación e importancia del contrato de compraventa (ii) Requisitos de la compraventa/elementos (iii) Formalidades. Regla general, excepciones y sanciones a la omisión de las formalidades (iv) Capacidad para la celebración de una compraventa a) Regla general b) Incapacidades especiales c) Sanciones d) Representación y autocontratos (v) Elementos del contrato de compraventa a) Precio - a.1 Requisitos - Real - Determinado o determinable - En dinero - a.2 Control del precio (Remisión parcial a Derecho Civil II) - La lesión enorme, requisitos, efectos, sanción b) Cosa - b.1 Requisitos - Comerciable - Determinada. - Posible (compra de cosa propia, venta de cosa futura). - b.2 Venta de cosa ajena. - b.3 Teoría de los riesgos (Remisión parcial a Derecho Civil III) (vi) Efectos del contrato de compraventa a) Obligaciones del comprador - a.1 Obligación de recibir la cosa - a.2 Obligación de pagar el precio b) Obligaciones del vendedor - b.1 Obligación de dar y de entregar: modalidades y riesgos - b.2 Obligación de saneamiento: evicción y vicios redhibitorios c) Resolución por incumplimiento (Remisión a Derecho Civil III) - c.1 Renuncia a la acción resolutoria. - c.2 Declaración de pago de precio. (vii) Pactos accesorios al contrato de compraventa a) Pacto comisorio (Remisión a Derecho Civil III) b) Pacto de retroventa c) Pacto de retracto B. Compraventa mercantil (i) Definición y mercantilidad de la compraventa (ii) Diferencias con la compraventa civil a) En cuanto a los efectos b) En cuanto a la resolución c) En cuanto al precio (iii) Diferentes tipos de compraventa mercantil. La compraventa internacional de mercaderías
--	---



	C. Permuta (i) Concepto (ii) Normas aplicables y remisión a compraventa D. Cesión de derechos (i) Cesión de créditos personales (Remisión a Derecho Civil III) (ii) Cesión del derecho de herencia (Remisión a Derecho Sucesorio) E. Arrendamiento de cosas en el Código Civil y en las Leyes Especiales (i) Concepto y características (ii) Tipos de arrendamiento a) Arrendamiento de cosas a.1 Concepto y elementos del contrato: - Consentimiento - Cosa arrendada - Precio o renta a.2 Obligaciones del arrendador: - Entregar la cosa - Mantener la cosa en estado de servir para el fin del arrendamiento - Librar al arrendatario de las turbaciones en el goce de la cosa a.3 Obligaciones del arrendatario: - Pagar el precio - Usar la cosa según los términos o el espíritu del contrato - Cuidar la cosa como un buen padre de familia - Efectuar reparaciones locativas - Restituir la cosa arrendada a.4 Terminación del contrato de arrendamiento (desahucio) b) Arrendamiento de predios urbanos y rústicos §5. Los contratos reales A. Revisión crítica de su carácter “real”. (Remisión a Derecho Civil II) B. Mutuo (i) Concepto y características (ii) Requisitos (iii) Efectos del contrato de mutuo C. Operaciones de crédito de dinero. Ley 18.010 (Remisión a Derecho Civil III) D. Comodato y precario E. Depósito y secuestro § 6. Contratos de prestación de servicios
--	---



	A. Mandato civil (i) Concepto, elementos y características (ii) El mandato y otras instituciones (arrendamiento de servicios, sociedad, contrato de trabajo) a) Mandato y representación. Normas comunes y diferencias (iii) Características y formalidades del mandato (iv) Las partes del mandato a) El mandante, capacidad y la persona jurídica como mandante b) El mandatario, capacidad y pluralidad de mandatarios (v) Objeto del mandato (vi) Distinción entre relaciones internas y externas (vii) Negocios que puede comprender el mandato (viii) Extensión del mandato (ix) Administración/ejecución del mandato a) Facultades (conservación, administración, disposición, autocontrato) b) Extralimitación c) Delegación (x) Efectos del mandato a) Relaciones internas. a.1 Obligaciones del mandante a.2 Obligaciones del mandatario b) Relaciones externas b.1 Relaciones entre mandante y terceros b.2 Relaciones entre mandatario y terceros (xi) Extinción del mandato a) Causales b) Agencia oficiosa B. Mandato mercantil (i) Naturaleza del mandato comercial (ii) Comisión mercantil/correduría (iii) Mandato de factores y dependientes/responsabilidad C. Arrendamiento (i) Para la confección de una obra material. Contrato de construcción de edificios (ii) Arrendamiento de servicios inmateriales D. Contrato de transporte terrestre (i) Concepto (ii) Partes, sus derechos y obligaciones (iii) Reglas aplicables y elementos de los diversos tipos de contratos de transporte (iv) Marítimo (Remisión a Derecho Comercial) § 7. Contratos garantías A. Cauciones reales y personales. Civiles y mercantiles (i) El derecho de prenda general/derechos auxiliares (ii) Concepto, funciones y clasificación B. Garantías personales
--	--



	(i) La fianza a) Concepto, requisitos, características y tipos de fianza b) Efectos de la fianza (entre fiador y acreedor, entre fiador y deudor y entre cofiadores) c) Extinción (ii) La solidaridad pasiva (Remisión a Derecho Civil III) (iii) La indivisibilidad (Remisión a Derecho Civil III) C. Garantías reales (i) Prenda a) Concepto, tipos de prenda y perfeccionamiento b) Efectos del contrato de prenda c) Extinción de la prenda (ii) Hipoteca a) Derecho real de hipoteca, características, funciones b) Contrato de hipoteca b.1 Concepto b.2 Características y requisitos b.3 Efectos del contrato de hipoteca - extensión del derecho de hipoteca - efectos en cuando al deudor y deber de conservación - efectos en cuando al acreedor (derecho de venta, derecho de persecución, la acción hipotecaria y preferencias) b.4 Extinción del contrato de hipoteca § 8. Referencia a otros tipos de contratos A. Contratos aleatorios (i) Concepto y características (ii) Principales tipos de contratos aleatorios B. Transacción (i) Concepto, características y naturaleza (ii) Partes y objeto de la transacción C. Contratos innominados o atípicos (i) Leasing y sus variantes. a) Origen, concepto y elementos del contrato de leasing b) El contrato de leasing y otras instituciones afines c) Modalidades del leasing (operacional, financiero, habitacional) (ii) Contratos de distribución, en especial el contrato de franquicias (iii) Contratos de transferencia de tecnología, en especial, licencia y know how (iv) Joint venture (Remisión a Contratación Internacional)
Régimen de asistencia	Libre, pero se recomienda firmemente la asistencia a clases.
Sistema de evaluaciones	1. Habrá una evaluación parcial, escrita, en la fecha que determine Dirección de Escuela. Tendrá un valor de 50% de la nota final. 2. Habrá un examen final, el que será escrito y tendrá un valor ponderado de 50% de la nota final.



Bibliografía	
<i>Textos de referencia (obligatorios y sugeridos) a ser consultados por los y las estudiantes.</i>	
Bibliografía obligatoria	- MEZA BARROS Ramón, Manual de derecho civil. De las fuentes de las obligaciones, Santiago, Editorial Jurídica de Chile, 1993, 9ª ed. actualizada, 2 tomos. - SANDOVAL LÓPEZ Ricardo, Contratos Mercantiles, Santiago, Editorial Jurídica de Chile, 2003, 2 tomos.
Bibliografía complementaria	- ABELIUK MANASEVICH René, El Contrato de promesa, Santiago, López Viancos, 1971. - ALESSANDRI RODRÍGUEZ Arturo, De la compraventa y de la promesa de venta, Santiago, Editorial Jurídica de Chile, 2003, 2 tomos. - LÓPEZ SANTA MARÍA Jorge, Los contratos. Parte general, Santiago, Editorial Jurídica de Chile, 1998, 2ª ed. actualizada, 2 tomos. - PUELMA ACCORSI Álvaro, Contratación comercial moderna, Santiago, Editorial Jurídica de Chile, 1991. - SANDOVAL LÓPEZ Ricardo, Derecho comercial. Títulos de crédito, contratos mercantiles y operaciones bancarias, Santiago, Editorial Jurídica de Chile, 1994, 4ª ed. actualizada. - SOMARRIVA UNDURRAGA Manuel, Tratado de las cauciones, Santiago, Nascimento, 1943. - STITCHKIN BRANOVER David, El mandato civil, Santiago, Editorial Jurídica de Chile, 1994, 4ª ed. - VODANOVIC H. Antonio, Contrato de transacción, Santiago, Editorial Jurídica Conosur, 1993, 3ª ed. actualizada. - VODANOVIC H. Antonio, La fianza, Santiago, Editorial Jurídica Conosur, 1999.
SYLLABUS	
Resultados de aprendizaje	Diferenciar distintas clases de contratos, en particular según su estructura, sus efectos y la función que cumplen. Comprender y aplicar las reglas que rigen cada uno de los contratos materia de este curso. Utilizar los contratos para satisfacer necesidades concretas.
Criterios de evaluación por cada Resultado de Aprendizaje	<i>El Resultado de Aprendizaje ha sido logrado o alcanzado satisfactoriamente cuando los/as alumnos comprenden y aplican las reglas que rigen a cada contrato y resuelven casos.</i>



Evidencias del aprendizaje, y actividades o situaciones de evaluación	<i>Los/as estudiantes exhiben evidencias de aprendizaje cuando son capaces de explicar a un tercero el funcionamiento, alcance e importancia de las reglas que rigen a ciertos contratos.</i> <i>Actividades o situaciones de evaluación: un control y examen, ambos escritos.</i>
Planificación de las actividades de enseñanza y aprendizaje	<i>En cada clase el profesor expondrá la regulación aplicable a un contrato en particular; se analizarán lecturas de doctrina y/o jurisprudencia, procurando que los alumnos/as participen activamente en la clase; y se revisarán modelos de contratos con un enfoque práctico.</i>